



qualus

Plan de Referidores Qualus Manager



1. Valor para el socio
2. Valor para sus clientes
3. Valor para Qualus
4. Comunicación
5. Reportes
6. Términos comerciales
7. Ejemplo de ganancias

Plan de Referidores Qualus Manager



Estamos convencidos que a través de la cooperación entre empresas, podemos ofrecer mayor valor a nuestros clientes.

Y el valor se traduce en ganancias.

Buscamos organizaciones o personas que quieran ofrecer mayor valor a sus clientes, usando a **Qualus Manager** como un medio para mejorar esta relación. Y al mismo tiempo, generar ganancias extras.



Valor para el Referidor



¿Cómo mejora el valor del Referidor?

- Incrementa la oferta de servicios de alto valor para sus clientes.
- Facilita la interacción referidor – cliente con menores tiempos de intercambio de información.
- Ganancia de comisiones por cliente referido.

Valor para sus clientes



¿Cómo mejora el valor de los clientes?

- Acceso a una solución innovadora para mejorar su empresa.
- Mejora de la percepción de calidad del referidor.



Valor para Qualus



¿Cómo incrementamos nuestro valor con la alianza?

- Oportunidad de acercarnos a nuevos clientes para mejorar sus empresas.
- Mayor exposición con los stakeholders.

Comunicación

¿Cómo ambas partes podemos comunicar la alianza?

- En nuestras redes sociales.
- A través de campañas de mailing a nuestras bases de datos.
- En nuestras páginas web.
- En presentaciones comerciales, listado de servicios o planes de beneficios.



Reporte de Referidores



Las alianzas tienen tres etapas principales: cuando se acuerdan, cuando se implementan y mientras perduran en el tiempo. El Reporte de Referidores nos ayuda a que todas las etapas sean exitosas.

En el reporte puedes encontrar:

- Términos comerciales del acuerdo.
- Cantidad de clientes incorporados.
- Cronograma de pagos programados.
- Acciones de comunicación concertadas.

Términos comerciales

Los términos de la sociedad son:

- Duración: 6 meses con opción a renovación.
- Comisión por cliente y método de pago:
 - Comisión del 40% del primer mes de pago.
- Acuerdo de comunicación en conjunto.



Ejemplo de ganancias

50% de dscto. por 2m	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	29.50	25.00	40%	10.00
EMPRESA	74.50	63.14	40%	25.25
CORPORATIVO	149.50	126.69	40%	50.68

Planes de 14 días	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	59.00	50.00	40%	20.00
EMPRESA	149.00	126.27	40%	50.51
CORPORATIVO	299.00	253.39	40%	101.36

Qualus Manager Lite	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	49.00	41.53	40%	16.61
EMPRESA	79.00	66.95	40%	26.78
CORPORATIVO	199.00	168.64	40%	67.46



Planes Mensuales



		RECOMENDADO	
	EMPREDEDOR	EMPRESA	CORPORATIVO
	€59 ^{Incl. IGV} S/ 29.5	€149 ^{Incl. IGV} S/ 74.5	€299 ^{Incl. IGV} S/ 149.5
Maneja ventas, gastos, ganancias y más	Descubre todo	Descubre todo	Descubre todo
Productos, almacenes, proyectos y más	Ilimitado	Ilimitado	Ilimitado
Moneda	Soles y Dólares	Soles y Dólares	Soles y Dólares
Soporte y Asesoría	Incluído	Incluído	Incluído
Facturas y Boletas Electrónicas	250	1,000	2,500
Usuarios	2 con asignación de roles + 1 usuario contador	5 con asignación de roles + 1 usuario contador	10 con asignación de roles + 1 usuario contador
Límite de ventas mensual	S/ 10,000	Ilimitado	Ilimitado
50% de descto. por 2 meses	COMPRA AHORA	COMPRA AHORA	COMPRA AHORA
Precio Regular	PRUEBA GRATIS 14 DÍAS	PRUEBA GRATIS 14 DÍAS	PRUEBA GRATIS 14 DÍAS



qualus

Contacto



cepomarino@qualus.pe
sdenegri@qualus.pe



www.qualus.pe



944413697
994805825



www.qualusmanager.com

