



**qualus**

# Plan de Referidores Qualus Manager



1. Valor para el socio
2. Valor para sus clientes
3. Valor para Qualus
4. Comunicación
5. Reportes
6. Términos comerciales
7. Ejemplo de ganancias

# Plan de Referidores Qualus Manager



Estamos convencidos que a través de la cooperación entre empresas, podemos ofrecer mayor valor a nuestros clientes.

**Y el valor se traduce en ganancias.**

Buscamos organizaciones o personas que quieran ofrecer mayor valor a sus clientes, usando a **Qualus Manager** como un medio para mejorar esta relación. Y al mismo tiempo, generar ganancias extras.



# Valor para el Referidor



¿Cómo mejora el valor del Referidor?

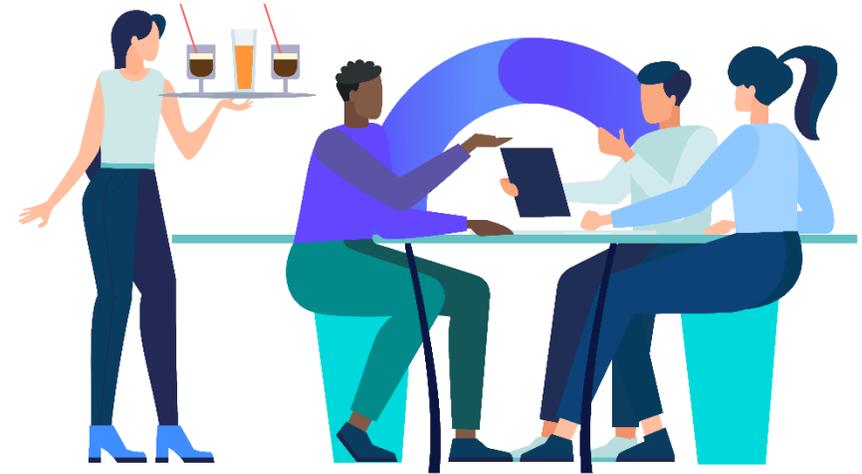
- Incrementa la oferta de servicios de alto valor para sus clientes.
- Facilita la interacción referidor – cliente con menores tiempos de intercambio de información.
- Ganancia de comisiones por cliente referido.

# Valor para sus clientes



¿Cómo mejora el valor de los clientes?

- Acceso a una solución innovadora para mejorar su empresa.
- Mejora de la percepción de calidad del referidor.



# Valor para Qualus



¿Cómo incrementamos nuestro valor con la alianza?

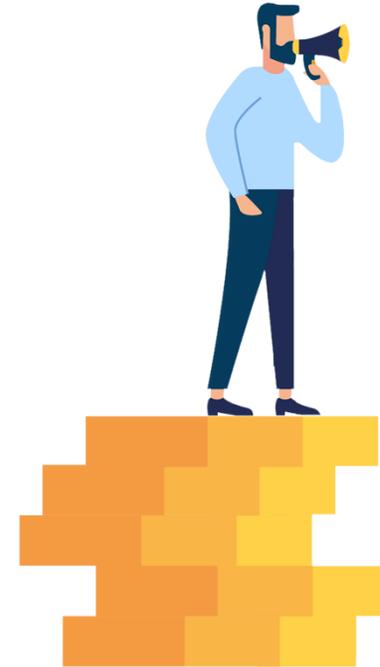
- Oportunidad de acercarnos a nuevos clientes para mejorar sus empresas.
- Mayor exposición con los stakeholders.

# Comunicación



¿Cómo ambas partes podemos comunicar la alianza?

- En nuestras redes sociales.
- A través de campañas de mailing a nuestras bases de datos.
- En nuestras páginas web.
- En presentaciones comerciales, listado de servicios o planes de beneficios.



# Reporte de Referidores



Las alianzas tienen tres etapas principales: cuando se acuerdan, cuando se implementan y mientras perduran en el tiempo. El Reporte de Referidores nos ayuda a que todas las etapas sean exitosas.

En el reporte puedes encontrar:

- Términos comerciales del acuerdo.
- Cantidad de clientes incorporados.
- Cronograma de pagos programados.
- Acciones de comunicación concertadas.

# Términos comerciales

Los términos de la sociedad son:

- Duración: 6 meses con opción a renovación.
- Comisión por cliente y método de pago:
  - Comisión del 40% del primer mes de pago.
- Acuerdo de comunicación en conjunto.



# Ejemplo de ganancias

50% de dscto. por 2m	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	29.50	25.00	40%	10.00
EMPRESA	74.50	63.14	40%	25.25
CORPORATIVO	149.50	126.69	40%	50.68

Planes de 14 días	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	59.00	50.00	40%	20.00
EMPRESA	149.00	126.27	40%	50.51
CORPORATIVO	299.00	253.39	40%	101.36

Qualus Manager Lite	Precio	Valor*	%	Comisión**
INICIO	49.00	41.53	40%	16.61
EMPRESA	79.00	66.95	40%	26.78
CORPORATIVO	199.00	168.64	40%	67.46



# Planes Mensuales



		RECOMENDADO	
	EMPREDEDOR	EMPRESA	CORPORATIVO
	<del>€59</del> <small>Incl. IGV</small> <b>S/ 29.5</b>	<del>€149</del> <small>Incl. IGV</small> <b>S/ 74.5</b>	<del>€299</del> <small>Incl. IGV</small> <b>S/ 149.5</b>
Maneja ventas, gastos, ganancias y más	<a href="#">Descubre todo</a>	<a href="#">Descubre todo</a>	<a href="#">Descubre todo</a>
Productos, almacenes, proyectos y más	Ilimitado	Ilimitado	Ilimitado
Moneda	Soles y Dólares	Soles y Dólares	Soles y Dólares
Soporte y Asesoría	Incluído	Incluído	Incluído
Facturas y Boletas Electrónicas	250	1,000	2,500
Usuarios	2 con asignación de roles + 1 usuario contador	5 con asignación de roles + 1 usuario contador	10 con asignación de roles + 1 usuario contador
Límite de ventas mensual	S/ 10,000	Ilimitado	Ilimitado
50% de descto. por 2 meses	<a href="#">COMPRA AHORA</a>	<a href="#">COMPRA AHORA</a>	<a href="#">COMPRA AHORA</a>
Precio Regular	<a href="#">PRUEBA GRATIS 14 DÍAS</a>	<a href="#">PRUEBA GRATIS 14 DÍAS</a>	<a href="#">PRUEBA GRATIS 14 DÍAS</a>

# Contacto



cepomarino@qualus.pe  
sdenegri@qualus.pe



[www.qualus.pe](http://www.qualus.pe)



944413697  
994805825



[www.qualusmanager.com](http://www.qualusmanager.com)

